

RATINGBERICHT

INTER Lebensversicherung AG

Lebensversicherer

Beschlussfassung im Oktober 2022

Rating.....	3
Unternehmensportrait.....	4
Überblick.....	5
Ausblick.....	6
Finanzielle Situation.....	7
Geschäftsentwicklung.....	8
Zukünftige Aussichten für die Geschäftsentwicklung	9
Unternehmenskennzahlen INTER Lebensversicherung AG	10
Glossar	13
Ratingmethodik und -vergabe	14
Wichtige Hinweise – Haftungsausschluss.....	16

Rating

INTER Lebensversicherung AG

Erzbergerstr. 9-15

68165 Mannheim

Tel.: 0621 427 427

Fax.: 0621 427 944

E-Mail: info@inter.de

Assekurata beurteilt die Bonität der INTER Lebensversicherung AG (im Folgenden als INTER Leben abgekürzt) derzeit mit A (starke Bonität), stabiler Ausblick.

Das Urteil ist gegenüber dem Vorjahr unverändert.



Unternehmensportrait

Geschäftsgebiet

Satzungsgemäß erstreckt sich das Geschäftsgebiet der INTER Leben auf das In- und Ausland. Faktisch ist es derzeit auf das Inland beschränkt. Vereinzelt sind im Rahmen der betrieblichen Altersversorgung (bAV) Versicherungsnehmer mit Wohnsitz im Ausland versichert.

Konzernstruktur

Der INTER Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit (INTER Verein aG) bildet die Muttergesellschaft der Versicherungsgruppe mit den jeweils 100%-igen Konzerntöchtern INTER Krankenversicherung AG (INTER Kranken), INTER Lebensversicherung AG (INTER Leben), INTER Allgemeine Versicherung AG (INTER Allgemeine) und INTER Beteiligungen AG. Zudem besteht eine Beteiligung in Höhe von 94,81 % an der Bausparkasse Mainz AG (BKM). Mit der Freien Arzt- und Medizinkasse der Angehörigen der Berufsfeuerwehr und der Polizei VVaG (FAMK) in Frankfurt/Main bildet der INTER Verein aG einen Gleichordnungskonzern.

Innerhalb der INTER Versicherungsgruppe bestehen keine Beherrschungs- oder Gewinnabführungsverträge.

Aufgrund der Beteiligungsverhältnisse zwischen den Konzerngesellschaften, der einheitlichen Unternehmensleitung, der gemeinsamen Namens- und Markenführung, der personellen und organisatorischen Verflechtungen, der Bedeutung der operativen Gesellschaften für die Gesamtstrategie der INTER Versicherungsgruppe sowie des klaren Bekenntnisses des Vorstands zu den Versicherungsgesellschaften stuft Assekurata die INTER Kranken, die INTER Leben und die INTER Allgemeine als Kerngesellschaften innerhalb der INTER Versicherungsgruppe ein. Aufgrund der Kapitalverhältnisse nimmt die INTER Kranken dabei eine eindeutig dominierende Position im Konzern ein.

Kundengruppen

Das Angebot der INTER Leben richtet sich an Privat- und Gewerbekunden. Aufgrund der traditionell engen

Verbindung zum Handwerk bestehen hier ebenso Schwerpunkte wie in der Klientel der Ärzte, Zahnärzte und Mitarbeiter des Heilwesens.

Geschäftsgegenstand

Die INTER Leben betreibt die Lebensversicherung als Einzel- und Kollektivversicherung ausschließlich im selbst abgeschlossenen Versicherungsgeschäft. Das Produktangebot umfasst dabei die Altersvorsorge, Risikoversicherungen, Berufsunfähigkeitsversicherungen, Erwerbsunfähigkeitsversicherungen, Pflegerentenversicherungen sowie weitere Zusatzversicherungen und übrige Einzel- und Kollektivversicherungen.

Vertrieb

Die INTER Leben vertreibt ihre Produkte über die eigene Ausschließlichkeitsorganisation sowie über Makler, Mehrfachvertreter und Finanzdienstleister. In Teilsegmenten greift die INTER Versicherungsgruppe auch auf den Internetvertrieb zurück.

Größe

Mit einer gebuchten Bruttoprämie von 86,5 Mio. € zählte die INTER Leben im Geschäftsjahr 2021 zu den kleineren Lebensversicherungsunternehmen in Deutschland.

Personal

Im Berichtsjahr 2021 belief sich die Zahl der festangestellten Mitarbeiter bei der INTER Versicherungsgruppe auf 1.188 Mitarbeiter.

Vorstand

Dr. Michael Solf (Sprecher des Vorstands), Dr. Sven Koryciorz, Michael Schillinger, Roberto Svenda

Aufsichtsrat

Peter Thomas (Vorsitzender)

Überblick

Der Bestand der INTER Leben verteilt sich hauptsächlich auf Kapitallebens- und Rentenversicherungen, wobei auf die Kollektivversicherungen ein vergleichsweise hoher Anteil entfällt. Reine Risikoversicherungen spielen keine wesentliche Rolle. Aus diesem Bestandsmix heraus generiert die INTER Leben ein solides Risikoergebnis. Das Kostenergebnis belastet hingegen den Rohüberschuss der INTER Leben. Neben den unverändert hohen Abschlusskosten schlagen bei den Verwaltungskosten insbesondere die umfangreichen Investitionen im IT-Bereich zu Buche. Verbunden mit den in der Vergangenheit abgegebenen Garantien, aus denen ein vergleichsweise hohes Garantiezinsniveau im Gesamtbestand resultiert, ergeben sich erhöhte Anforderungen an die Ertragslage der INTER Leben. Die Gesellschaft hat in den vergangenen Jahren, trotz Einführung der Korridormethode 2018, der Zinszusatzreserve (ZZR) stets hohe Beiträge zuführen müssen. Durch das rapide gestiegene Zinsniveau wird die INTER Leben bereits 2022 erste Erträge aus der Auflösung der ZZR verbuchen und zusammen mit den weiterhin hohen Kapitalanlagerenditen die hohen Ablaufgarantien gegenüber den Kunden erfüllen können.

Nach Auffassung von Assekurata ist die gesamte Ertragslage der Gesellschaft aufgrund der stabilen

ordentlichen Kapitalanlageergebnisse zusammen mit dem substanziellen Ergebnisbeitrag aus der Versicherungstechnik solide und bietet dem Unternehmen Möglichkeiten, seine Sicherheitsmittel weiter zu stärken. Die vorhandene Risikotragfähigkeit möchte das Unternehmen nutzen, um die Ertragspotenziale aus der Kapitalanlage und die Diversität des Portfolios mittel- bis langfristig zu erhöhen.

Für das Rating der INTER Leben ist zugleich die Einbindung in die INTER Versicherungsgruppe von Bedeutung. Diese wird von der INTER Kranken dominiert, die nach Auffassung von Assekurata insgesamt über beträchtliche Sicherheitsmittel und eine hohe Ertragskraft verfügt. Die Bonität der INTER Kranken beeinflusst somit auch die Bonität der INTER Leben.

Das Enterprise Risk Management der INTER Leben ist aus Sicht von Assekurata angemessen für die Größe des Unternehmens und der gesamten INTER Versicherungsgruppe. Stärken erkennt Assekurata vor allem in der engen Verknüpfung von Risikomanagement und Unternehmenssteuerung im gesamten Konzern, wenngleich die Konzerneinbindung infolge von Abhängigkeiten auch gewisse Risiken nach sich ziehen kann.

Ausblick

Der Ausblick spiegelt die Einschätzung Assekuratas zur künftigen Entwicklung des Ratings wider. Dabei werden mögliche Sachverhalte dargelegt, die zu einer Veränderung des Ratings bzw. des Ratingausblicks führen können. Diese Sachverhalte können unmittelbar vom gerateten Unternehmen ausgehen, aber auch durch Entwicklungen des Marktumfelds hervorgerufen werden, auf die das Unternehmen keine unmittelbare Einflussmöglichkeit hat.

Das Rating mit *stabilem* Ausblick basiert auf der aktuell gültigen Konzerneinbindung der INTER Leben als Kerngesellschaft der INTER Versicherungsgruppe. Modifizierungen der Konzernbeziehungen können eine Anpassung des Ausblicks und gegebenenfalls des Ratings nach sich ziehen. Aufgrund der unverändert großen Bedeutung der INTER Kranken im Konzern haben vor allem auch Änderungen der Bonität der Schwestergesellschaft Einfluss auf die INTER Leben. Mittelfristige Änderungen des politischen Umfelds im Bereich der privaten Krankenversicherung können daher ebenfalls zu einem *negativen* Ausblick oder einer Herabstufung des Urteils führen. Assekurata wird daher fortlaufend beobachten, ob auch die INTER Kranken als dominierende Konzerngesellschaft die hohe Ertragskraft halten kann, um sowohl die Infrastruktur des Konzerns dauerhaft finanzieren als auch kleinere Konzerngesellschaften im Bedarfsfall zusätzlich zu den Maßnahmen des INTER Vereins stützen zu können. Nach sorgfältiger Prüfung der Faktoren aus der Konzerneinbindung erkennt Assekurata zum aktuellen Zeitpunkt keine akute Gefährdung in Bezug auf die Sicherheitslage der INTER Leben.

Das Rating mit *stabilem* Ausblick gibt die Erwartung von Assekurata wieder, dass die INTER Leben ihre grundsätzlich konservative Kapitalanlagestrategie konsequent fortsetzt und weiterhin die Erträge generiert, die zur Bedeckung der Verpflichtungen notwendig sind. Infolge steigender regulatorischer Anforderungen sowie der sinkenden Nachfrage nach Altersvorsorgeprodukten sieht Assekurata die Anbieter klassischer Lebensversicherungen grundsätzlich vor großen Herausforderungen, denen auch die INTER Leben

gegenübersteht, wenngleich das gewandelte Kapitalmarktumfeld die Situation der INTER Leben, wie die der meisten Lebensversicherer, stärken dürfte. Sollten sich die Ertragserwartungen an die Kapitalanlagepolitik der INTER Leben dennoch nicht erfüllen, könnte dies einen *negativen* Ausblick zur Folge haben.

Bei der Vergabe des Ratings mit *stabilem* Ausblick geht Assekurata darüber hinaus davon aus, dass die INTER Leben zukünftig grundsätzlich in der Lage sein wird, angemessene versicherungstechnische Erträge zu generieren.

Darüber hinaus verknüpft Assekurata das Rating mit *stabilem* Ausblick an die grundsätzliche Beibehaltung der Geschäfts- und Risikopolitik. Dabei ist die Gesellschaft bereit, die Risikoposition im Bereich der Kapitalanlagen im Rahmen der Risikotragfähigkeit zu erhöhen und die Abhängigkeit vom konventionellen Rentenmarkt zu verringern. Mittelfristig erwartet Assekurata daher eine leicht erhöhte Risikoposition, die sich in den Ertragspotenzialen widerspiegeln sollte und den grundsätzlich konservativen Charakter der Kapitalanlage nicht verändert.

Aufgrund der Corona-Pandemie sind die Wachstums- und Ergebnisaussichten marktweit mit gewissen Unsicherheiten verbunden. Erhöhte Risiken können durch einen Einbruch des Wachstums und ein signifikant erhöhtes Stornovolumen entstehen, beispielsweise aufgrund der gesellschaftlichen Auswirkungen der Corona-Pandemie und des Ukraine-Krieges sowie infolge von Kapitalmarktverwerfungen und einer möglichen Stagflationsentwicklung. Aktuell liegen bei der INTER Leben jedoch keine Anzeichen für signifikante Wachstums- und Ergebniseinbrüche vor.

Unabhängig vom Termin der Beschlussfassung berücksichtigt das vorliegende Rating stets die individuelle wirtschaftliche Situation des Rating-Objektes. Hierzu führt Assekurata ein fortlaufendes Monitoring im Rahmen eines mehrschichtigen Überwachungsprozesses durch. Sollte eine Ratinggefährdung festgestellt werden, wird das bestehende Rating bzw. der Ratingausblick unterjährig, auch ad hoc, angepasst.

Finanzielle Situation

Die INTER Leben erwirtschaftet kontinuierlich positive Rohüberschüsse und weist nach Einschätzung von Assekurata eine solide Sicherheitslage auf. Das Eigenkapital wird in der Regel durch jährliche Zuführungen der Jahresüberschüsse gestärkt. Gemessen am Verpflichtungsvolumen, welches sich aus der Brutto-Deckungsrückstellung und den Verbindlichkeiten gegenüber den Versicherungsnehmern zusammensetzt, weist die Eigenkapitalquote eine stabile Entwicklung auf und lag 2021 unverändert bei 2,4 % (Markt: 2,3 %). Zusätzliche Sicherheitsmittel stehen der Gesellschaft im freien Teil der Rückstellung für Beitragsrückerstattung (RfB) und im Schlussüberschussanteilsfonds (SÜAF) zur Verfügung.

Mit den vorhandenen Sicherheitsmitteln übertraf die INTER Leben die aufsichtsrechtlichen Anforderungen an die Solvabilität. Zum 31.12.2021 lag die aufsichtliche Bedeckungsquote bei 503,8 %. Hierbei nutzt die die Gesellschaft Erleichterungsmaßnahmen, wonach etwa die Rückstellungen in einer Übergangsphase bis 2032 von der HGB-Bewertung auf eine Marktzinsbewertung umgestellt werden, so dass die Kapitalanforderung im Vergleich geringer ausfällt. Die INTER Leben steht mittelfristig vor der Herausforderung, ihre Solvenz ohne die Inanspruchnahme von Erleichterungsmaßnahmen sukzessive zu stärken, wenngleich das gestiegene Zinsniveau positiv auf die Solvenzlage wirkt.

Durch die Konzerneinbindung stehen der INTER Leben umfassende personelle und technische Ressourcen zur Verfügung. Darüber hinaus verfügt der Konzern, der durch die INTER Kranken dominiert wird, über beträchtliche Sicherheitsmittel und eine hohe Ertragskraft, die im Bedarfsfall zusätzlich zu den Maßnahmen des INTER Vereins auch die Stützung der Schwestergesellschaften erlauben würden. Gleichwohl erachtet Assekurata nach sorgfältiger Prüfung das Risiko einer solchen Stützung mittelfristig als gering. Risiken sieht Assekurata jedoch weiterhin in der sehr hohen Bedeutung der privaten Krankenvollversicherung im Konzern

sowie dem konzernweit überdurchschnittlichen Anteil an Kapitalanlagen aus der Euro-Peripherie, welche allerdings weitestgehend in gedeckte Titel investiert sind.

Als Anbieter, der historisch bedingt auf klassische Lebensversicherungen fokussiert ist, unterliegt die INTER Leben wesentlichen Garantierisiken. Dadurch, dass Kunden in der Vergangenheit Garantieverzinsungen von bis zu 4 % zugesagt wurden, müssen deutsche Lebensversicherer heute mit ihren Kapitalanlagen hohe Erträge generieren, um diese Verpflichtungen weiterhin zu erfüllen. Zur Sicherstellung der langfristigen Zahlungsfähigkeit sind die deutschen Lebensversicherer seit dem Geschäftsjahr 2011 verpflichtet, eine Zinszusatzreserve (ZZR) zu bilden. Da die INTER Leben über einen vergleichsweise hohen Bestand an Tarifen mit höheren Rechnungszinsgenerationen verfügt, ist sie von der hieraus entstehenden Belastung in besonderem Maße betroffen. So musste die Gesellschaft 2021 der ZZR 16,7 Mio. € zuführen, so dass diese mittlerweile auf insgesamt 205,6 Mio. € angewachsen ist. Damit hat die INTER Leben in den vergangenen zehn Jahren mehr als das Fünffache ihres bilanziellen Eigenkapitals in die ZZR eingeführt. Durch das verbesserte Zinsumfeld wird die INTER Leben wie viele Marktteilnehmer bereits 2022 in der Lage sein, erste Erträge aus der Auflösung der ZZR zu generieren. Branchenweit lag der ZZR-Bestand bis zum Jahresende 2021 bei gut 97 Mrd. € (vgl. hierzu auch Assekurata-Überschuss- und Garantiestudie 2022).

Auch die Erfolgslage des Jahres 2022 sowie der kommenden Geschäftsjahre wird marktweit maßgeblich vom Zinsumfeld und den geringeren Belastungen durch die ZZR geprägt. Zwar stellt der hohe Rechnungszins im Bestand der INTER Leben auch weiterhin ein Risiko dar, diesem wirkt die Gesellschaft jedoch sukzessive durch die Fokussierung auf das fondsgebundene sowie biometrische Geschäft entgegen.

Geschäftsentwicklung

Im Rahmen der Geschäftsentwicklung erachtet Assekurata die Untersuchung der Erfolgslage als wichtiges Kriterium, da diese einen wesentlichen Indikator für die bestehende Ertragskraft und die Ertragspotenziale eines Unternehmens darstellt. Im Zentrum der Betrachtung stehen hier die Erfolgsfaktoren, die ein Versicherer aus eigener Kraft erwirtschaftet und die die Basis für die Höhe der aus dem betriebenen Geschäft generierbaren Überschüsse und die langfristige Unternehmenssicherheit bilden.

Die INTER Leben weist jährlich wiederkehrende und vergleichsweise stabile Überschüsse auf, die sich im Wesentlichen aus den Risiko- und den Kapitalanlageergebnissen speisen. Insbesondere die stets positiven versicherungstechnischen Risikoergebnisse belegen nach Ansicht von Assekurata eine auskömmliche Kalkulation der Produkte. Ertragsvolatilitäten können bei der INTER Leben teilweise durch den mangelnden Ausgleich im Kollektiv infolge kleiner Bestände entstehen, die beispielsweise in der Berufs- beziehungsweise Erwerbsunfähigkeitsversicherung existieren. Hinzu kommt, dass die kapitalbildenden Altverträge der INTER Leben beträchtliche Renditeanforderungen an die Kapitalanlage stellen, zumal das durchschnittliche Garantiezinsniveau im Bestand insgesamt vergleichsweise hoch ist. Durch die Erwirtschaftung von angemessenen Kapitalanlagerenditen gelingt es der INTER Leben jedoch, die hohen Ablaufgarantien gegenüber den Kunden zu erfüllen. Durch das jahrelang anhaltende Niedrigzinsumfeld war die INTER Leben analog zum Markt gezwungen, Bewertungsreserven zu realisieren, um die Zuführung zur ZZR zu finanzieren. Die Gesellschaft musste inzwischen ca. die Hälfte ihres Rohüberschusses allein für die Finanzierung der ZZR aufwenden, so dass diese auch 2021 einen erheblichen Einfluss auf den Gesamterfolg hatte. Durch die rapide gestiegenen Zinsen wird nicht nur die Solvenzlage der Lebensversicherer gestärkt, die Mehrheit der Marktteilnehmer erfährt hierdurch auch eine Entlastung der Ertragslage, da sie der ZZR weniger Mittel zuführen müssen. Die INTER Leben kann überdies bereits 2022 mit der Auflösung der ZZR beginnen, so dass die daraus resultierenden Erträge die Erfolgslage im laufenden Geschäftsjahr und in der Zukunft stärken dürften.

Im Rahmen der Geschäftsentwicklung betrachtet Assekurata über die Ertragslage hinaus auch die Wachstumskennzahlen und -potenziale eines Unternehmens sowie die damit verbundenen Einflussfaktoren auf die aktuelle und künftige Marktposition. Die rein quantitative Betrachtung anhand des Bestands- und Neugeschäftsvolumens wird um eine Untersuchung zur Wachstumsqualität ergänzt. Hierbei geben Stornoquoten und das Abgangs-Zugangs-Verhältnis Auskunft über die Nachhaltigkeit des Wachstums.

Das Bestandswachstum der INTER Leben war im Beobachtungszeitraum sowohl nach Prämieinnahmen als auch nach Stückzahlen oder Versicherungssumme von einem Bestandsabrieb gekennzeichnet. 2021 blieb die INTER Leben hinter der Branche zurück und verzeichnete mit -7,6 % einen deutlicheren Bestandsabrieb (Markt: -1,6 %). Die Gesellschaft ergriff 2021 Maßnahmen, um die in klassisches Deckungskapital investierten Einmalbeiträge zu beschränken, was zunächst einen Rückgang der gebuchten Bruttoprämien zur Folge hatte. Zwar ist das positive Wachstum im laufenden Geschäftsjahr überwiegend auf Einmalbeiträge zurückzuführen, allerdings liegen diese noch im Zielkorridor.

Der Gesellschaft gelingt es grundsätzlich nicht, die Abgänge nach laufenden Beiträgen durch entsprechende Zugänge zu kompensieren. Dabei zeigte sich in den letzten Jahren unter isolierter Betrachtung der vorzeitigen Abgänge (zum Beispiel durch Rückkäufe) eine im Marktvergleich positive Entwicklung der Stornoquote. Im Laufe der Corona-Pandemie stieg diese 2020 kurzzeitig deutlich, sank 2021 jedoch wieder auf das beständige Niveau der Vorjahre und lag mit 3,9 % leicht unter dem Marktschnitt von 4,3 %. Zur Generierung eines ertragreichen (und risikoadjustierten) Wachstums sowohl nach laufenden Beiträgen als auch Einmalbeiträgen setzt die Gesellschaft auf ihr Hybridprodukt INTER MeinLeben®. Damit hat die INTER Leben im Altersvorsorgeneugeschäft einen deutlichen Schwenk von klassischen Produkten hin zu kapitalschonenderen Varianten vollzogen, was mit Blick auf die künftige Erfolgslage sowie die Solvenzquote von hoher Bedeutung ist.

Zukünftige Aussichten für die Geschäftsentwicklung

Aufgrund der unverändert robusten versicherungstechnischen Ergebnissituation, der vorhandenen Sicherheitsmittel sowie angesichts der Konzerneinbindung in die INTER Versicherungsgruppe erwartet Assekurata derzeit keine grundsätzliche Veränderung der Bonitätslage der INTER Leben. Fortlaufend werden jedoch, wie bei allen Lebensversicherern, die Verträge mit hohen Zinsversprechungen in den Büchern haben, die Finanzierbarkeitsbedingungen für getroffene Garantiezusagen zu beobachten sein. Darüber hinaus wird Assekurata bei der INTER Leben verfolgen, inwieweit es dem Unternehmen künftig gelingt, die Risikoposition im Bereich der Kapitalanlagen im Rahmen der Risikotragfähigkeit zu erhöhen, die Diversifizierung im Kapitalanlagebestand voranzutreiben sowie die Sicherheitsmittel zu stärken. Mittelfristig erwartet Assekurata, dass sich die Ertragspotenziale der neuen Anlagen bestätigen. Aufgrund der unverändert risikobewussten Ausrichtung der Kapitalanlage sind keine nennenswerten unternehmensgefährdenden Überraschungen zu erwarten. Gleichzeitig stellt mit Blick auf die steigenden Eigenmittelanforderungen infolge der Einführung von Solvency II der stetige Ausbau des Sicherheitskapitals aus Sicht von Assekurata eine wesentliche Maßnahme dar, die in Zukunft konsequent weitergeführt werden sollte.

Durch das gestiegene Zinsniveau dürfte sich die Erfolgslage der INTER Leben in naher Zukunft weiter verbessern, da die Belastung durch die ZZR geringer wird und das Unternehmen erste Erträge aus der Auflösung dieser generieren kann. Zusätzlich verbessert das Zinsniveau die derzeitige Solvenzlage, so dass hier mittelfristig die Risikotragfähigkeit weiter gestärkt wird. Das gestiegene Zinsniveau wirkt sich darüber hinaus auch positiv auf die ertragreiche Kapitalanlage aus, so dass die INTER Leben hier auch langfristig höhere Wiederanlagezinsen erwirtschaften dürfte. Gleichwohl wirkt sich das neue Zinsumfeld negativ auf bestehende Reserven aus, welche schrumpfen oder gar als stille Lasten die Bilanz belasten können. Hier werden

insbesondere die Erträge aus der ZZR zukünftig entgegenwirken können, so dass sich daraus keine nennenswerten Risiken ableiten lassen. In Bezug auf die versicherungstechnische Erfolgslage geht Assekurata von unverändert stabilen Risikoergebnissen aus, wohingegen aus den Kostenergebnissen bis auf Weiteres keine bedeutsamen Ergebnispotenziale für das Unternehmen zu erkennen sind.

Nach Meinung von Assekurata wird das Neugeschäft grundsätzlich weiterhin sehr stark von den volkswirtschaftlichen Rahmenbedingungen, der gesamtwirtschaftlichen Situation sowie dem Nachfrageverhalten der Endverbraucher abhängen, das stets auch durch Medienberichte und die allgemeine Stimmungslage beeinflusst wird, gerade vor dem Hintergrund der wirtschaftlichen Auswirkungen der Inflationsentwicklung sowie der anhaltenden Corona-Pandemie.

Assekurata schätzt die Wachstumspotenziale kurz- bis mittelfristig verhalten optimistisch ein. Mit der INTER MeinLeben® ist es der INTER zwar gelungen, ein für die Kunden attraktives Produkt einzuführen, dieses scheint sich jedoch nur langsam beim Vertrieb und im Markt zu behaupten. Durch die Öffnung des Produktes für sehr hohe Einmalbeiträge ergeben sich Wachstumsschancen, welche aber im Hinblick auf die Wachstumsnachhaltigkeit mit Vorsicht zu betrachten sind. Durch die Wiedereinführung der Risikolebensversicherung und einer Fokussierung auf Biometrieprodukte versucht die INTER Leben ihr Geschäft erneut breiter aufzustellen. Es bleibt abzuwarten, inwieweit der Wandel gelingen und wann sich dieser positiv in den Wachstumskennzahlen des Unternehmens niederschlagen wird. Ferner geht Assekurata davon aus, dass die INTER Leben nach wie vor einen maßgeblichen Anteil des Kollektivgeschäfts im Bestand und im Neugeschäft aufrechterhalten wird.

In der Bewertung der Wachstumssituation sind somit vorerst keine wesentlichen Veränderungen zu erwarten.

Unternehmenskennzahlen INTER Lebensversicherung AG

Absolute Werte in Stck./Mio. €	2017	2018	2019	2020	2021
Anzahl Verträge	111.873	107.964	104.691	101.882	98.627
Bestand Versicherungssumme (nur Hauptversicherungen)	3.260,3	3.262,4	3.313,1	3.358,7	3.382,7
Gebuchte Bruttoprämien	87,9	85,1	89,7	93,7	86,5
davon: Einmalprämien	10,5	9,0	14,5	19,2	12,6
davon: gebuchte Bruttoprämien des FLV-Geschäfts	1,8	3,2	5,7	6,1	7,6
Verdiente Bruttoprämien	88,2	85,4	89,9	93,9	86,8
APE Bestand	78,5	76,9	76,7	76,4	75,2
APE Neugeschäft	6,0	6,4	7,3	7,6	6,5
Beitragssumme Neugeschäft	144,5	161,6	177,2	175,6	166,2
Verwaltungsaufwendungen	3,2	3,7	2,9	3,2	3,1
Abschlussaufwendungen	6,2	5,8	4,9	4,8	4,9
Ordentliches Kapitalanlageergebnis	48,9	49,8	47,4	46,1	55,1
Nettokapitalanlageergebnis	83,6	51,8	57,4	68,7	65,1
Zuführung zur Zinszusatzreserve	35,0	11,6	18,1	20,1	16,7
Rohüberschuss gesamt	26,3	6,8	11,2	18,3	17,9
Direktgutschrift gesamt	3,3	4,4	4,9	6,0	5,9
Abgeführte Gewinne (+) / Verlustübernahme (-)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss/-fehlbetrag	3,0	0,6	0,6	1,0	1,0
Aktionärsausschüttung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eigenkapital	32,4	33,0	33,6	34,6	35,6
Genussrechtskapital und nachrangige Verbindlichkeiten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Deckungsrückstellung brutto (ohne FLV)	1.319,2	1.339,8	1.373,4	1.413,8	1.440,1
Zinszusatzreserve in der Deckungsrückstellung		150,7	168,8	188,9	205,6
Ansammlungsguthaben	47,6	44,8	42,5	40,6	38,5
Verpflichtungsvolumen (ohne FLV)	1.366,8	1.384,6	1.415,9	1.454,4	1.478,6
Endbestand RfB	73,4	68,1	67,1	71,3	76,2
RfB-Zuführung gemäß Gewinn- und Verlustrechnung	20,0	1,8	5,6	11,3	10,9
RfB-Entnahme	7,9	8,6	8,0	8,6	8,3
Freie RfB	28,0	23,0	21,2	25,8	29,8
Schlussüberschussanteilsfonds	39,9	39,0	39,6	40,0	40,4
Endbestand Kapitalanlagen zu Buchwerten	1.462,7	1.473,9	1.498,0	1.554,6	1.583,1
Stille Reserven/Lasten gesamt	238,3	238,4	397,4	478,8	405,2
SCR	51,4	43,6	55,0	54,7	53,3
Für SCR anrechenbare Eigenmittel	288,1	286,7	269,1	259,0	268,6

Bestandsaufteilung* in %	2017	2018	2019	2020	2021
Hauptversicherungen	71,4	72,5	73,9	75,2	76,5
Zusatzversicherungen	28,6	27,5	26,1	24,8	23,5

*nach Versicherungssumme

Bestandsstruktur Hauptversicherungen* in %	2017	2018	2019	2020	2021
Einzelversicherungen	66,3	66,9	67,1	67,2	67,2
Kapitalversicherungen	18,4	17,2	16,0	14,9	13,9
Risikoversicherungen	5,6	5,3	5,0	4,6	4,2
Rentenversicherungen**	40,8	41,1	40,9	40,4	39,7
sonstige Lebensversicherungen	1,4	3,2	5,3	7,3	9,5
Kollektivversicherungen	33,7	33,1	32,9	32,8	32,8

*nach Versicherungssumme

**einschl. Berufsunfähigkeits- und Pflbergerentenversicherungen

Sicherheitskennzahlen in %	2017	2018	2019	2020	2021	Mittelwert 2017 - 2021
Eigenkapitalquote						
Inter L	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4
Markt	2,3	2,4	2,4	2,3	2,3	2,3
Freie RfB-SÜAF-Quote						
Inter L	5,0	4,5	4,3	4,5	4,7	4,6
Markt	4,7	4,6	4,5	4,5	4,3	4,5
Sicherheitsmittelquote						
Inter L	7,6	8,0	7,9	8,2	8,6	8,1
Markt	8,1	8,1	8,0	7,9	7,8	8,0

SCR-Quote (Aufsicht) in %	2017	2018	2019	2020	2021	Mittelwert 2017 - 2021
Inter L	560,3	658,1	489,0	473,5	503,8	536,9
Markt	405,7	468,0	388,9	378,1	466,7	421,5

Erfolgskennzahlen in %	2017	2018	2019	2020	2021	Mittelwert 2017 - 2021
Abschlusskostenquote						
Inter L	4,3	3,6	2,7	2,7	2,9	3,3
Markt	4,7	4,6	4,4	4,4	4,5	4,5
Verwaltungskostenquote						
Inter L	3,7	4,4	3,3	3,5	3,6	3,7
Markt	2,3	2,2	2,0	2,0	2,1	2,1
Laufende Durchschnittsverzinsung						
Inter L	3,4	3,4	3,2	3,0	3,5	3,3
Markt	3,6	3,1	3,1	2,8	2,5	3,0
Nettoverzinsung						
Inter L	5,8	3,5	3,9	4,5	4,1	4,4
Markt	4,5	3,5	3,5	3,7	3,6	3,8
Nettoverzinsungsmarge						
Inter L	1,8	0,5	0,8	1,2	1,1	1,1
Markt	1,2	1,3	1,4	1,2	1,3	1,3
Performance						
Inter L	0,1	3,0	12,0	7,6	-0,4	4,5
Markt	2,3	0,5	9,9	5,4	-1,9	3,3
Umsatzrendite						
Inter L	15,5	5,1	7,9	11,7	12,4	10,5
Markt	9,6	11,4	11,7	10,1	12,1	11,0
Bestandsrendite						
Inter L	1,9	0,5	0,8	1,3	1,2	1,1
Markt	1,2	1,4	1,5	1,3	1,4	1,3
Umsatzrendite für Kunden						
Inter L	13,7	4,6	7,5	11,1	11,7	9,7
Markt	7,8	8,2	8,6	7,7	10,2	8,5
Umsatzrendite für Kunden inkl. Zuführung zur ZZR						
Inter L	34,3	13,3	20,3	23,9	0,0	18,4
Markt	21,4	13,8	16,7	17,1	18,5	17,5
Ausschüttungsquote						
Inter L	88,6	91,2	94,6	94,5	94,4	92,7
Markt	80,8	85,5	85,6	85,1	85,0	84,4
Bewertungsreservequote						
Inter L	16,3	16,2	26,5	30,8	25,6	23,1
Markt	14,6	11,3	18,7	21,4	15,1	16,2

Durchschnittliche Garantieverzinsung im Bestand* in %	2017	2018	2019	2020	2021	Mittelwert 2017 - 2021
vor Zinszusatzreserve						
Inter L	3,15	3,11	3,05	2,99	2,93	3,05
Markt (laut Assekurata-Überschussstudie)	2,77	2,75	2,73	2,63	2,56	2,69
nach Zinszusatzreserve						
Inter L	2,15	2,02	1,85	1,68	1,51	1,84
Markt (laut Assekurata-Überschussstudie)	2,03	1,90	1,77	1,59	1,43	1,74

* laut Assekurata-Marktstudie : Überschussbeteiligungen und Garantien in der Lebensversicherung

WachstumsKennzahlen in %	2017	2018	2019	2020	2021	Mittelwert 2017 - 2021
Zuwachsrate gebuchte Bruttoprämien						
Inter L	-10,1	-3,3	5,4	4,5	-7,6	-2,2
Markt	-0,1	2,7	11,5	0,7	-1,6	2,6
Zuwachsrate APE Bestand						
Inter L	-4,1	-2,0	-0,4	-0,4	-1,6	-1,7
Markt	0,0	0,3	1,1	-2,4	1,3	0,1
Zuwachsrate Verträge*						
Inter L	-4,0	-3,5	-3,0	-2,7	-3,2	-3,3
Markt	-1,2	-0,9	-1,0	-0,8	-0,8	-1,0
Zuwachsrate Versicherungssummen*						
Inter L	-1,3	0,1	1,6	1,4	0,7	0,5
Markt	3,1	1,3	2,8	3,5	3,5	2,8
Zuwachsrate APE Neugeschäft						
Inter L	-5,1	5,3	14,0	4,7	-14,2	0,9
Markt	-3,3	4,3	17,6	-2,7	4,8	4,2
Bruttoneugeschäftsquote Versicherungssummen						
Inter L	5,2	5,8	6,7	6,0	5,3	5,8
Markt	8,4	8,5	8,2	8,4	8,5	8,4
Bruttoneugeschäftsquote laufende Prämien						
Inter L	3,7	4,3	4,7	4,1	3,9	4,1
Markt	5,5	5,6	6,2	6,0	6,7	6,0
Abgangs-Zugangs-Verhältnis laufende Prämien						
Inter L	137,6	119,6	107,0	115,3	114,2	118,7
Markt	97,0	96,3	96,1	96,7	89,9	95,2
Stornoquote laufende Prämien						
Inter L	4,1	4,0	4,0	4,9	3,9	4,2
Markt	4,3	4,2	4,5	4,4	4,3	4,3
Stornoquote Verträge						
Inter L	n. a.	1,8	1,5	1,5	1,4	1,6
Markt	n. a.	2,7	2,7	2,6	2,6	2,7

*ohne Zusatzversicherungen

Die Mittelwerte sind aus Einzeljahreswerten mit mehreren Nachkommastellen berechnet. Der Marktdurchschnitt wird als gewichteter Mittelwert berechnet.

Glossar

Kennzahl	Definition
Abgangs-Zugangs-Verhältnis	Gesamter Abgang an laufenden Jahresprämien in % des gesamten Zugangs an laufenden Jahresprämien
Abschlusskostenquote	Abschlussaufwendungen in % der Beitragssumme des Neugeschäftes
Ausschüttungsquote	Ausgeschütteter Rohüberschuss in % des gesamten Rohüberschusses
Bestandsrendite	Gesamter Rohüberschuss in % des Verpflichtungsvolumens
Bewertungsreservequote	Gesamte stille Reserven aus der Kapitalanlage in % des Kapitalanlageendbestands zu Buchwerten
Bruttoneugeschäftsquote Versicherungssummen	Zugang an Versicherungssummen durch eingelöste Versicherungsscheine (Hauptversicherungen) in % des Anfangsbestands der Versicherungssummen (Hauptversicherungen)
Bruttoneugeschäftsquote laufende Prämien	Zugang an laufenden Prämien durch eingelöste Versicherungsscheine (Haupt- und Zusatzversicherungen) in % des Anfangsbestands an laufenden Prämien (Haupt- und Zusatzversicherungen)
Eigenkapitalquote	Eigenkapital in % des Verpflichtungsvolumens
Freie RfB-SÜAF-Quote	Freie Mittel der RfB + SÜAF in % des Verpflichtungsvolumens
Laufende Durchschnittsverzinsung	Ordentliches Kapitalanlageergebnis in % des mittleren Kapitalanlagebestands zu Buchwerten
Nettoverzinsung	Kapitalanlageergebnis in % des mittleren Kapitalanlagebestands zu Buchwerten
Nettoverzinsungsmarge	Rohüberschuss in % des mittleren Kapitalanlagebestands zu Buchwerten (=Nettoverzinsung abzüglich der Break-Even-Nettoverzinsung)
Performance	Kapitalanlageergebnis + Veränderung der gesamten stillen Reserven in % der Summe aus mittlerem Kapitalanlagebestand zu Buchwerten und mittlerem Reservebestand
Sicherheitsmittelquote	Eigenkapital inkl. ausstehende Einlagen + freie Mittel aus der RfB + SÜAF in % der Deckungsrückstellung für eigene Rechnung - ZZR
Stornoquote laufende Prämien	Vorzeitiger Abgang nach laufenden Jahresprämien (Rückkäufe, Beitragsfreistellung und sonstige vorzeitige Abgänge) in % des mittleren Bestands an laufenden Jahresprämien
Stornoquote Verträge	Vorzeitiger Abgang nach Vertragsstückzahl (Rückkäufe, Beitragsfreistellung und sonstige vorzeitige Abgänge) in % des mittleren Bestands an Verträgen
Umsatzrendite	Gesamter Rohüberschuss in % der Summe aus gebuchten Bruttoprämien (ohne FLV-Geschäft) und Kapitalanlageergebnis
Umsatzrendite für Kunden	Ausgeschütteter Rohüberschuss in % der Summe aus gebuchten Bruttoprämien (ohne FLV-Geschäft) und Kapitalanlageergebnis
Umsatzrendite für Kunden inkl. Zuführung zur ZZR	Ausgeschütteter Rohüberschuss + Zuführung zur ZZR in % der Summe aus gebuchten Bruttoprämien (ohne FLV-Geschäft) und Kapitalanlageergebnis
Verwaltungskostenquote	Verwaltungsaufwendungen in % der gebuchten Bruttoprämien
Begriff	Erläuterung
APE Bestand	Annual Premium Equivalent Bestand: Laufende gebuchte Bruttoprämien + 10 % der Einmalprämien
APE Neugeschäft	Annual Premium Equivalent Neugeschäft: Laufende Prämien des Neugeschäfts (Eingelöste Versicherungsscheine + Erhöhung der Versicherungssumme) + 10 % der Einmalprämien
Deckungsrückstellung brutto	Deckungsrückstellung brutto ohne versicherungstechnische Rückstellungen im Bereich der Lebensversicherung, soweit das Anlagerisiko von den Versicherungsnehmern getragen wird
Eigenkapital	Bilanzielles Eigenkapital (ohne noch nicht eingeforderte ausstehende Einlagen) - noch nicht vollzogene angekündigte Dividendenausschüttungen + Genussrechtskapital + Nachrangige Verbindlichkeiten
FLV	Fondsgebundene Lebensversicherung
Kapitalanlageergebnis	Nettoergebnis aus Kapitalanlagen (Erträge aus Kapitalanlagen - Aufwendungen für Kapitalanlagen) ohne Kapitalanlagen der fondsgebundenen Lebensversicherung
RfB	Rückstellung für Beitragsrückerstattung
Rohüberschuss gesamt	Direktgutschrift + Zuführung zur RfB + Jahresüberschuss/-fehlbetrag + abgeführte Gewinne
SCR	Solvency Capital Requirement (Solvenzkapitalanforderung)
SÜAF	Schlussüberschussanteilsfonds
Verpflichtungsvolumen	Deckungsrückstellung brutto + verzinslich angesammelte Überschüsse (Ansammlungsguthaben)
ZZR	Zinszusatzreserve

Das in den Tabellen abgebildete Marktregulat umfasst alle auf dem deutschen Markt tätigen Lebensversicherungsunternehmen mit einem Prämienvolumen von mindestens 50 Mio. €.

Ratingmethodik und -vergabe

Methodik

Beim Assekurata-Rating handelt es sich um eine Beurteilung, der sich die Versicherungsunternehmen freiwillig unterziehen. Die Bewertung basiert in hohem Maße auf vertraulichen Unternehmensinformationen und nicht nur auf veröffentlichtem Datenmaterial.

Beim vorliegenden Rating der INTER Lebensversicherung AG wurde die Assekurata-Methodik für Bonitätsratings mit Stand vom Mai 2022 (<https://www.assekurata-rating.de/bonitaetsrating/#methodik>) verwendet.

Geprüft wird die Finanzstärke anhand umfangreicher Informationen. Hierzu gehören eine systematische und detaillierte Kennzahlenanalyse auf Basis der internen und externen Rechnungslegung. Hierbei fließen jeweils die Daten der vergangenen fünf Jahre urteilsbildend in das Rating ein.

Gesamturteil

Die einzeln bewerteten Bewertungspunkte werden abschließend mittels des Assekurata-Ratingmodells zu einem Gesamturteil zusammengefasst. Hierbei werden unterschiedliche Gewichtungen zugrunde gelegt. Das Ratingteam fasst die Ergebnisse in einem Ratingbericht zusammen und legt diesen dem Ratingkomitee als Ratingvorschlag vor.

Ratingkomitee

Das Assekurata-Rating ist ein Expertenurteil. Die Ratingvergabe erfolgt durch das Ratingkomitee. Es setzt sich aus dem leitenden Rating-Analysten, einem

Bereichsleiter Analyse und mindestens zwei externen Experten zusammen. Das Ratingkomitee prüft und diskutiert den Vorschlag. Das endgültige Rating muss mit Einstimmigkeit beschlossen werden.

Ratingvergabe

Das auf Basis des Assekurata-Ratingverfahrens einstimmig beschlossene Rating führt zu einer Positionierung des Versicherungsunternehmens innerhalb der Assekurata-Ratingskala. Diese unterscheidet gemäß der Assekurata-Methodik für Bonitätsratings (<https://www.assekurata-rating.de/bonitaets-rating/#methodik>) neun Ratingkategorien von AAA (höchste Bonität) bis D (Zahlungsausfall) sowie bis zu drei Ratingnotches innerhalb einer Ratingkategorie. Assekurata stellt mit einem Rating keine Bewertungsrangfolge auf. Ein veröffentlichtes Bonitätsrating steht unter fortlaufender Beobachtung („Monitoring“) durch Assekurata. Es wird mindestens einmal pro Jahr umfassend überprüft und bedarfsweise angepasst. Bei Eintritt besonderer Anlässe, beispielsweise signifikanter Veränderungen im Unternehmen oder Unternehmensumfeld, führt Assekurata ad-hoc-Überprüfungen und ggf. eine Ratinganpassung durch, damit die Aussage zur Bonität eines Unternehmens stets aktuell bleibt. Um über etwaige bonitätsbeeinflussende Veränderungen frühzeitig informiert zu sein, halten die Assekurata-Analysten einen regelmäßigen Kontakt zu den gerateten Unternehmen.

Rating	Bonität	Ausfallrisiko
AAA	Außergewöhnliche	Geringstes
AA+	Sehr starke	Sehr geringes
AA		
AA-		
A+	Starke	Geringes
A		
A-		
BBB+	Angemessene	Geringes bis mittleres
BBB		
BBB-		
BB+	Mäßige	Mittleres
BB		
BB-		
B+	Schwache	Höheres
B		
B-		
CCC+	Sehr schwache	Hohes
CCC		
CCC-		
CC	Extrem schwache	Sehr hohes
C		
D	Keine	Insolvenz

Die einzelnen Qualitätsklassen können einfach, mehrfach oder nicht besetzt sein. Hierbei können die Versicherungsunternehmen innerhalb der Bandbreite der Qualitätsklassen unterschiedlich positioniert sein. Beispielsweise kann ein Versicherer mit A+ bewertet sein und sich an der Grenze zu AA- befinden, während ein anderer – ebenfalls mit A+ bewerteter – Versicherer an der Grenze zu A liegen kann.

Wichtige Hinweise – Haftungsausschluss

Das vorliegende Rating steht im Einklang mit der EU-Verordnung 1060/2009 über Ratingagenturen vom 16.09.2009.

Die Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH führt ausschließlich Rating-Verfahren durch, bei denen die Vertreter der gerateten Einheit der Agentur einen schriftlichen Auftrag zur Erstellung des Ratings gegeben haben (beauftragte Ratings).

Als Leitender Rating-Analyst fungierte bei diesem Rating der INTER Lebensversicherung AG:

Hüseyin Kaya

Senior-Analyst

Tel.: 0221 27221-41

Fax: 0221 27221-77

E-Mail: hueseyin.kaya@assekurata.de

Für die Genehmigung des Ratings zeichnet das Assekurata-Ratingkomitee verantwortlich. Dieses setzte sich beim Rating der INTER Leben aus folgenden Personen zusammen:

Interne Mitglieder des Rating-Komitees:

- **Leitender Rating-Analyst Hüseyin Kaya**
- **Assekurata-Bereichsleiter Lars Heermann**

Externe Mitglieder des Rating-Komitees:

- **Dipl.-BW. Stefan Albers**, gerichtlich bestellter Versicherungsberater
- **Dipl. Mathematikerin Marlies Hirschberg-Tafel, Aktuarin (DAV)**, ehemaliges Vorstandsmitglied einer Versicherungsgesellschaft
- **Dr. Johannes Lörper, Aktuar (DAV)**, ehemaliges Vorstandsmitglied einer Versicherungsgesellschaft
- **Dipl.-Kfm. Ulrich Rüther**, ehemaliger Vorstandsvorsitzender einer Versicherungsgesellschaft

Gemäß der verwendeten Methodik basiert das Rating auf den standardmäßig erhobenen Informationen über das geratete Unternehmen und Informationen

über bewertungsrelevante, verbundene Unternehmen. Das Rating wurde dem bewerteten Unternehmen und mittels dessen zentraler Rating-Koordination allen bewertungsrelevanten, verbundenen Unternehmen unmittelbar nach der Beschlussfassung im Rating-Komitee mitgeteilt. Infolge der Abgabe dieser Mitteilung erfolgte keine Änderung des Ratings.

Die im Ratingverfahren verwandten Daten werden mittels Einleseroutinen maschinell auf Inkonsistenzen und Erfassungsfehler geprüft. Die inhaltliche Prüfung der Daten umfasst einen Abgleich und die Plausibilisierung der Informationen aus unterschiedlichen Quellen, bspw. dem Jahresabschluss, der internen Rechnungslegung und den Berichten der Wirtschaftsprüfer.

Darüber hinaus wird für alle erhobenen Informationen im Rahmen des Ratingverfahrens eine detaillierte Sichtprüfung durch die am Rating beteiligten Analysten vorgenommen. Während des gesamten Ratings steht die Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH in einem intensiven Kontakt mit dem Unternehmen. Von dessen Seite nimmt der operative Ansprechpartner (Rating-Koordinator) die Aufgabe wahr, einen reibungslosen und zeitnahen Informationsaustausch sicherzustellen.

Die im Rahmen des Ratings 2022 der INTER Leben bereitgestellten Daten zeigten keine qualitativen Mängel auf.

Gemäß der EU-Verordnung 1060/2009 über Ratingagenturen vom 16.09.2009 sowie der darauf aufbauenden Richtlinie „Nebendienstleistungen“ der Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH gewährleistet die Assekurata, dass die Erbringung von Nebendienstleistungen keinen Interessenkonflikt mit ihren Ratingtätigkeiten verursacht und legt in dem Abschlussbericht eines Ratings offen, welche Nebendienstleistungen für das bewertete Unternehmen oder für diesem verbundene Dritte erbracht wurden.

Es wurden keine Nebendienstleistungen erbracht.

Diese Publikation ist weder als Aufforderung, Angebot oder Empfehlung zu einem Vertragsabschluss mit dem untersuchten Unternehmen noch zu einem Erwerb oder zur Veräußerung von Finanzanlagen oder zur Vornahme sonstiger Geldgeschäfte im Zusammenhang mit dem untersuchten Unternehmen zu verstehen. Das Rating spiegelt die Meinung und die Bewertung der Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH wider. Sofern Einschätzungen zur zukünftigen Entwicklung abgegeben werden, basieren diese auf unserer heutigen Beurteilung der aktuellen Unternehmens- und Marktsituation. Diese können sich jederzeit

verändern. Daher ist die Ratingaussage unverbindlich und begrenzt verlässlich.

Das Rating basiert grundsätzlich auf Daten, die der Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH von Dritten zur Verfügung gestellt wurden. Obwohl die von Dritten zur Verfügung gestellten Informationen – sofern dies möglich ist – auf ihre Richtigkeit überprüft werden, übernimmt die Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH keine Verantwortung für die Richtigkeit, Verlässlichkeit und die Vollständigkeit dieser Angaben.